Newsroom | Workday

vente-privee choisit Workday pour accompagner la gestion de ses Ressources Humaines

Workday, Inc. (NYSE: WDAY), l'un des leaders des solutions Cloud pour la gestion financière et des ressources humaines, annonce que vente-privee a retenu Workday HCM pour la gestion de ses ressources humaines.

Avec 4 500 employés dans 14 pays, vente-privee est le créateur du concept de ventes événementielles sur Internet et le leader mondial du secteur. Spécialiste depuis 2001 du déstockage en ligne de plus de 6000 grandes marques, vente-privee compte aujourd'hui 50 millions de membres dans le monde. Compte tenu de la taille actuelle de l'entreprise et de son plan de croissance européenne, vente-privee a fait le choix d'opter pour une plateforme RH et unifiée afin d'avoir une vision globale des organisations.

Le déploiement qui sera assure par everBe vise la transformation des processus tels que : la rémunération, la gestion des absences et des temps, le recrutement, les notes de frais, la gestion des talents et la formation.

L'accompagnement Workday permettra à vente-privee de mettre en place de nombreuses évolutions :

Ø Optimiser l'efficacité des opérations via l'intégration des processus métiers lors des fusions et acquisitions
Ø Gérer le parcours des collaborateurs au sein de l'entreprise avec une solution unique qui permet, entre autres de faciliter l'intégration des nouveaux collaborateurs et d'avoir une visibilité sur l'ensemble des effectifs y compris les intérimaires
Ø Optimiser les prises de décisions des managers grâce à des outils performants de reporting et d'analyse
Ø Offrir aux collaborateurs une expérience intuitive et moderne grâce aux applications disponibles sur mobiles et tablettes

Antoine Bosonnet, Directeur des Ressources Humaines du Groupe vente-privee, déclare : *« Nous avons souhaité nous entourer d'experts reconnus sur le marché pour accompagner notre croissance et notre transformation RH. Nous avions besoin d'un outil global permettant plus d'agilité, l'harmonisation des processus et l'accès aux données RH en temps réel. Grâce à Workday, nos collaborateurs pourront utiliser la solution, à n'importe quel moment pour échanger avec leurs collègues à travers le monde. Nous pourrons mieux gérer nos processus métiers, prendre des décisions basées sur les données, et offrir à nos collaborateurs ainsi qu'à nos managers une expérience unique et innovante ».*
« Nous sommes très heureux de débuter une collaboration avec vente-privee, un acteur de référence du e-commerce, global et en très forte croissance, » indique Thierry Mathoulin, Directeur Workday France. *« Ce choix souligne la combinaison inégalée de nos expertises, nos savoir-faire autour des solutions Cloud et notre capacité à accompagner un programme de transformation pour un groupe global »* ajoute Thierry Mathoulin.

Contacts Presse :
Hotwire PR
Marion Fajgenbaum / Audrey Grangerac
+33 (0)1 43 12 55 68 / 49
workdayfr@hotwirepr.com
Malika Brahiti
Workday
0611614452
malika.brahiti@workday.com

---

https://fr-fr.newsroom.workday.com/2017-05-29-vente-privee-choisit-Workday-pour-accompagner-la-gestion-de-ses-Ressources-Humaines